

PROGRAMA DE ACTUALIZACIÓN EN ASESORAMIENTO LEGAL DE EMPRESAS

MÓDULO: El Asesoramiento legal en el desarrollo de la actividad empresaria. Empresa y empresario: planificación estratégica de la actividad empresaria. Sociedades. Su descentralización.-

1 -Empresa y empresario. Elementos: Nombre comercial, Marcas, Patentes y otros derechos industriales.-

2 - Planificación estratégica de la actividad empresaria. Sociedades. Su descentralización.-

3- Asesoramiento legal en el desarrollo de la actividad empresaria, Distintas alternativas.

4- Ordenamiento societario: Constitución y funcionamiento de las Sociedades Comerciales. Elementos. Distintos tipos. Personalidad jurídica. Abuso, consecuencias. Sociedades Anónimas Unipersonales. Sociedades Unipersonales sobrevivientes.-

5- Conveniencia en la adopción de los tipos societarios.- Organización interna y control societario. Inscripciones en I.G.J (Resolución 7/15). Efectos. Inscripción de sociedades en la Provincia de Buenos Aires. Requisitos y procedimientos. Diferencias entre ambas jurisdicciones. Conveniencias. Situación actual. Efectos

6- Empresas de familia. Distintas situaciones. Su problemática. Sociedad Comercial y Sociedad Conyugal. Distintas alternativas, planteos y problemáticas. Nueva regulación del régimen matrimonial y su repercusión en materia societaria.-

7- De las sociedades no constituidas formalmente: Sociedades "informales" y de hecho: Su realidad actual. Responsabilidad de los socios. Distintos aspectos de funcionamiento. Acreedores de los socios y acreedores sociales. Regularización.

8- Derechos del Socio / accionista: Derecho de información: procedimientos para su ejercicio. Exhibición de libros y demás documentación. Derecho de receso: Procedencia. Su ejercicio. Cuantificación del valor de la parte.

9- Responsabilidad del órgano de administración. Extensión de responsabilidad por causas sociales. Distintos supuestos. Acciones de responsabilidad.

7- Asambleas: tipos. Convocatoria; constitución y funcionamiento; confección de las actas. Requisitos .Quórum y mayorías. Voto acumulativo.

10- Impugnación de la decisión asamblearia. Plazos. Distintos supuestos. Requisitos de procedencia. Supuestos. Medidas cautelares. Mediación prejudicial.

11- Actuación extraterritorial de las sociedades comerciales: Actuación en nuestro país de Sociedades constituidas en el extranjero. Situación actual. Sociedades Off shore. Distintos Supuestos.

9- Contratos asociativos: UTs, ACs y Consorcios de Colaboración Empresaria.

10- Sociedades de Garantía Reciproca.-

Profesores: Dres. Gebhardt, Marcelo; Lorente, Javier y Pisani, Osvaldo.

Carga horaria: 14 clases de 2 horas = 28 horas

MÓDULO: Contratos y sistemas de distribución comercial. Financieros y bancarios. Su instrumentación. Protección del crédito. Títulos Valores. Comercio exterior. Sistemas de garantías en el otorgamiento de créditos.-

1- Introducción a la moderna contratación mercantil. Formas y modalidades. Breve referencia a las distintas modalidades contractuales. Contratos de Consumo y la nueva regulación de los mismos en el nuevo Código Civil y Comercial de la Nación.-

2- Análisis de la documentación utilizada habitualmente en la práctica comercial: Solicitudes, Remito, factura, recibo, carta de crédito, guía y otros. La Factura de Crédito.-

3- Contratos comerciales: Negociaciones contractuales: Cláusulas a considerar. Efectos entre partes y frente a terceros.

4- Contratos comerciales: Distribución, agencia, estimatorio, concesión y franquicia comercial.-

5- Fideicomiso: Distintas aplicaciones y alternativas

6- Leasing y Factoring. Su utilización y las distintas modalidades operativas en su aplicación.

7- La contratación bancaria: prácticas y problemáticas usuales de las Pymes frente a los bancos. Obtención de créditos.

8- Las garantías y avales bancarios. Certificado de saldo deudor en Cta. Cte. bancaria su conformación. Cta. cte. operativa y no operativa. Otros títulos ejecutables. Situación actual sobre el tema.- Prendas y secuestro prendario.

9- Registros e informes comerciales: Ley de Habeas Data N° 25.326. Distintas acciones y problemáticas. Situación Actual.

10- Los contratos de comercialización frente al Concurso Preventivo y la quiebra. Distintos supuestos.-

11- Otorgamiento de créditos: Recaudos Aconsejables. Información, referencias e informes.

12- De los títulos valores y su reciente incorporación al nuevo Código Civil y Comercial y su utilización como instrumento de crédito.-

13 -Instrumentación: Distintas alternativas de acuerdo a las circunstancias del caso.-
Supuestos usuales pagaré y cheque. Otras alternativas posibles -Garantías: reales
-hipoteca y prenda-, Personales -fianzas y otras alternativas-. Control de morosidad.

14- Régimen legal del cheque común y de pago diferido, distintas problemáticas
planteadas. Ejecutabilidad de la copia del art. 63 Ley de Cheques.

15- Régimen legal del Pagaré y la Factura de Crédito. Su régimen legal obligatorio- ley
24.760.

Profesores: Bunge, Diego; Llobera, Hugo, Pisani, Osvaldo; Ribera, Carlos; Vidal
Aurnague, Sebastián.-

Carga horaria: 14 clases de 2 horas = 28 horas

MÓDULO: Conflictos en la actividad empresaria. Prevención, negociación y resolución. Litigios Judiciales.-

1- Conflictos en la actividad empresaria. Prevención, negociación y resolución.
Litigios Judiciales.-

2- Recuperación de créditos: Formas de efectuar los reclamos extrajudiciales: Evaluación,
análisis y conveniencias de las estrategias a seguir. Pautas a considerar: Instrumentación.
Costos. Domicilios. Recuperabilidad. Los denominados "Call Center".-

3- La mediación prejudicial obligatoria: pública y privada. La mediación optativa. El
arbitraje.

4- Acciones judiciales: en la recuperación de crédito. Cobro de facturas y otros
documentos. Juicios ordinarios, sumarios y sumarísimos.

5- Juicio ejecutivo por cheque común y de pago diferido. Ejecutabilidad de la copia del

art. 63 ley de cheques.

6- Juicio ejecutivo por pagaré; otros. Ejecuciones especiales: Laudo, acuerdo mediado, prendarias. El pedido de quiebra.

7- Verificación de créditos en el proceso concursal. Distintos supuestos.

8- En todos los temas se tiene muy especialmente las reformas y nuevas regulaciones del nuevo Código Civil y Comercial de la Nación.-

Profesores: Pisani, Osvaldo; Ribera, Carlos y Varela, Sandra.-

Carga horaria: 14 clases de 2 horas = 28 horas

MÓDULO: Crisis e insolvencia en la actividad empresarial. Concursos y quiebras.-

1- Crisis e Insolvencia y cesación de pagos: Recursos legales: Acuerdo Preventivo Extra judicial (APE), Concurso Preventivo y Quiebra: Presentación, requisitos, efectos.-

2- Situación de los acreedores: reclamo de créditos: verificación de créditos, Juicios en trámite, fuero de atracción, acuerdos de pago.-

3- Acreedores laborales y de la seguridad social, pronto pago, juicios en trámite, distintos supuestos.- Ejecuciones Con garantías reales - Prendarias e hipotecarias-

4- Verificación de créditos en el proceso concursal. Distintos supuestos. Cheque y pagaré y el problema de la causa. Otros créditos verificables. Fuero de atracción: Alcances, Juicios en trámite. Ejecuciones con garantías reales. Actualización normativa y jurisprudencial. Verificación tardía; efectos. Prescripción; Alcances.

5- Continuidad de la empresa en quiebra. Distintos supuestos. Cooperativas de trabajo: su funcionamiento

Profesores: Ghebhardt, Marcelo; Lorente Javier; Pisani, Osvaldo; Ribera, Carlos-

Carga horaria: 6 clases de 2 horas = 12 horas.-

MÓDULO: Asesoramiento Laboral de la Empresa

1-Aspectos de la Contratación Laboral. Modalidades, efectos y consecuencias. Derechos y deberes.-

2- Extinción del contrato de trabajo. Efectos y liquidaciones.-

3 - Falta o disminución de trabajo: opciones, procedimiento preventivo de empresas en crisis.

4 - Sub contratación y solidaridad laboral y Extensión de responsabilidad a los administradores y socios. Distintos supuestos. Situación actual de la Jurisprudencia Nacional y Provincial.

5 - Accidentes de trabajo y enfermedades profesionales. Actuación frente a las ART.

6 - Derecho Colectivo; Conflictos colectivos del trabajo. Gremios. Delegados gremiales- Derechos y obligaciones.

Profesores: Aquino, Claudio; Formaro, Juan José y Gassmann. Emilia Lorena y profesores invitados.-

Carga horaria: 6 clases de 2 horas = 12 horas.-

MÓDULO: Protección del consumidor y defensa de la competencia

1 -Protección del consumidor: Nuevo Régimen legal.

2- Alcances de la responsabilidad. Efectos sobre los contratos. Acciones legales.

3- La protección del consumidor frente a la actividad bancaria.-

4- Tribunales de Consumo, Distintos supuestos. Problemáticas más usuales

4- Defensa de la competencia: Régimen legal.- supuestos contemplados.

5- La actividad empresarial y los supuestos de defensa de la competencia.-

Profesores: Santarelli, Fulvio; Chamatropulos, Fernando A; Vidal Aurnague, Sebastián;
Perriaux, Enrique.

Carga horaria: 6 clases de 2 horas = 12 horas.-

MÓDULO: Derecho Tributario, Administrativo, Municipal, Aduanero y Ambiental frente a la actividad empresarial

1.- Tributario; Régimen actual. Embargos, clausuras y otras sanciones administrativas, recursos frente a las mismas.- Extensión de responsabilidad a los administradores societarios y socios. Supuestos de derecho penal tributario.

2.- Administrativo; Distintas problemáticas frente a los organismos públicos. Acciones y recursos.

3.- Aduanero: Régimen actual y problemáticas usuales en cuestiones aduaneras.-

4- Municipal; Derechos y garantías de los particulares frente a los municipios. Acciones y recursos

5- Ambiental: Régimen legal: La ley nacional del ambiente; otras leyes aplicables.-

Responsabilidad por daños ambientales. Su repercusión sobre la actividad empresarial

Profesores: Krivocapich, Germán, Gold, Graciela y otros profesores especializados-

Carga horaria: 6 clases de 2 horas = 12 horas.-